



Global Wine & Spirits

חברת גלובל ווין אנד ספיריט מגייסת מנהל/ת שיווק



תיאור התפקיד

קיום ממשק שוטף מול הספקים בחו"ל הכולל: ישיבות חודשיות
בניית תוכניות עבודה, תקציבים והגדרת יעדים.
שמירה על שביעות רצון הספקים.
הנעה צוות התאגיד שבניהולו על מנת לעמוד ביעדי מכירה.
ניהול לוחות זמנים של צוות השיווק לתפוקה מקסימאלית.
יצירת נוהלי עבודה נכונים לטובת הצלחת הצוות ועמידה
בהתחייבויות.
ניתוח נתונים וקבלת החלטות אסטרטגיות.
ביצוע מחקרי שוק וניתוח תחרות.

דרישות התפקיד

ניסיון של לפחות 5 שנים בניהול מותג בינלאומי ותקשורת שוטפת
מול ספקים בחו"ל - חובה.
ניסיון של ניהול שיווק מותגי אלכוהול - יתרון מובהק.
הבנה עסקית עמוקה של אסטרטגיות שיווקיות וניסיון בניהול
תקציבי שיווק וניתוח נתוני שוק.
קריאטיביות מחשבתית.
יכולת לנהל, לתכנן ולבצע פרויקטים מורכבים בתחום השיווק.
ניסיון בעבודה מול משרדי פרסום והגדרות יעדי קמפיין.
ניסיון תעסוקתי בחברה גלובלית- חובה.
שליטה מלאה בכל תוכנות ה- (Office ,Excel ,PowerPoint) ברמה
גבוהה.
שליטה מלאה באנגלית - דיבור, כתיבה.

נישורים נדרשים

תקשורת בינאישית גבוהה.
ראייה אסטרטגית, הישגיות, נטילת יוזמה לתוצאות.
לויאליות.
יכולות מנהיגות וניסיון מוכח בניהול והנעת צוותים.
יכולות אנליטיות גבוהות.
חריצות.



מתאימה? שלח.י קו"ח למייל: Hr@gwspirits.co.il

משרדינו ממוקמים בקיבוץ יקום