



Global Wine & Spirits

חברת גלובל ווין אנד ספיריט מגייסת סמנכ"ל/ית מכירות

אסטרטגית/ת לניהול, הובלה וצמיחה של מערך המכירות
בכל הערוצים.

תחומי אחריות

הובלת אסטרטגיית המכירות של החברה ובניית
תוכניות עבודה שנתיות.
ניהול צוותי המכירה בסגמנטים השונים.
בניית תהליכים, שיטות מדידה, תמריצים ומדדי הצלחה.
ממשק שוטף עם חטיבות השיווק, המחשוב והתפעול.
חיזוק הקשר עם לקוחות קיימים וזיהוי הזדמנויות צמיחה
חדשות.
ניהול תקציב המכירות ואחריות על עמידה ביעדים.

דרישות התפקיד

ניסיון מוכח כסמנכ"ל/ית מכירות או סחר - חובה.
תואר ראשון - חובה, שני - יתרון.
ניסיון קודם בתחום ה-FMCG / מזון ומשקאות - יתרון משמעותי.
יכולת ניהול צוותים מרובי ממשקים והנעת תהליכים.
אוריינטציה עסקית, אנליטית ושירותית גבוהה.
יכולות כרזנטציה וניהול מו"מ ברמה גבוהה.

היקף משרה: מלאה

מתאימה? שלח.י קו"ח למייל: Hr@gwspirits.co.il

משרדינו ממוקמים בקיבוץ יקום